

visual engineering **LIGHTWARE**

Lightware Visual Engineering ist Europas führender Hersteller für audiovisuelle Produkte. Wir entwickeln und produzieren hochwertigste Hardware zur Bild- und Tonsignalverschaltung für high-end Anwendungen in den verschiedensten Branchen und Märkten. Wir sind Pionier der digitalen Signaltechnologie und entwickelten bereits vor knapp 20 Jahren die ersten HDMI Matrixsysteme, die weltweit verfügbar waren. Seit knapp 25 Jahren bieten wir Lösungen mit höchster Zuverlässigkeit für die live-event Branche und innovative Produkte für die Kommunikation in der hybriden Arbeitswelt von heute.

Unsere Produkte werden ausschließlich in der EU, an unserem Firmenstandort in Budapest, entwickelt und produziert. Wir tragen somit zurecht das Label: Made in EU. Unser weltweites Vertriebsnetzwerk bauen wir für unsere Kunden ständig weiter aus.

Um unsere Systempartner und Endkunden in der DACH Region unmittelbar zu betreuen, wurde im Jahr 2019 die Lightware Deutschland GmbH gegründet. Diese betreut den deutschen und österreichischen (deutschsprachigen) Markt.

Für unser weiteres Wachstum suchen wir einen

Mitarbeiter im Vertriebsaußendienst für die Region West (m/w/d) im Home Office

Folgende Aufgaben bereiten Ihnen Spaß:

- Repräsentation unseres Unternehmens und der Marke Lightware auf dem deutschen AV/IT Markt
- Betreuen unseres bestehenden Systempartner Netzwerkes und das Identifizieren und Akquirieren von potenziellen Neukunden
- Beratung von Endanwendern aus den verschiedensten Branchen, um dort unsere Lösungen bekannt zu machen
- Unterstützung von Planungsbüros bei der Konzeptionierung von medientechnischen Systemen mit unseren Produkten
- Erstellen von Systemkonzepten gemeinsam mit unseren Kunden - darauf aufbauend die Erstellung des entsprechenden Angebots
- Organisation und Durchführung von Demos und Leihstellungen

- Durchführung von Produktschulungen bei Systempartnern, Planern und Endanwendern
- Vertragsverhandlungen sowie Nachverfolgung von Angeboten und Projekten
- Vertretung von Lightware auf Fachmessen und Kundenveranstaltungen

Folgende Fähigkeiten bringen Sie mit:

- Eine Ausbildung oder ein Studium der Informatik, Elektrotechnik oder einer ähnlichen Fachrichtung - idealerweise verfügen Sie über Erfahrungen und Kenntnisse in der AV/IT Branche
- Erste Erfahrungen im vertrieblichen Außendienst - idealerweise in der AV/IT Branche - wären von Vorteil sind aber keine Voraussetzung. Gerne auch Interessenten, die sich neu in den Vertrieb wagen wollen
- Selbständiges Arbeiten aus dem Home Office in Ihrem Vertriebsgebiet, idealerweise in der Region Köln / Düsseldorf / Ruhrgebiet
- Offenheit und Kontaktfreudigkeit im Umgang mit Menschen
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, um sowohl mit unseren Kunden als auch mit unseren Kollegen in Budapest offen und schnell kommunizieren zu können
- Reisebereitschaft innerhalb Ihres Vertriebsgebiets und gelegentlich auch innerhalb Deutschlands oder zu internationalen Messen

Wir bieten:

Sie werden Teil eines jungen und innovativen Unternehmens mit großem Wachstumspotential. Unsere Ziele sind ambitioniert aber nicht unrealistisch, gemeinsam mit Ihnen wollen wir diese nicht nur erreichen, sondern übertreffen. Die erfahrenen Kollegen stehen Ihnen hierbei jederzeit mit Rat und Tat zur Seite. Wir wollen uns und unsere Mitarbeiter weiterentwickeln und gemeinsam mit Ihnen für unsere Kunden optimale Betreuung und Unterstützung gewährleisten. Sie als Mensch und Ihr familiäres Umfeld sind uns genauso wichtig und stehen immer im Fokus, so dass Sie Ihre familiären und persönlichen Wünsche auch mit Ihrer Arbeit in Einklang bringen können. So bieten wir neben einem attraktiven Gehalt auch eine betriebliche Altersvorsorge für unsere Mitarbeiter.

Haben Sie Interesse? Dann senden Sie doch Ihre Bewerbung an:

Achim Jost
achim.jost@lightware.com
+49 171 3232466

Matthias Wolff
matthias.wolff@lightware.com
+49 175 3615541